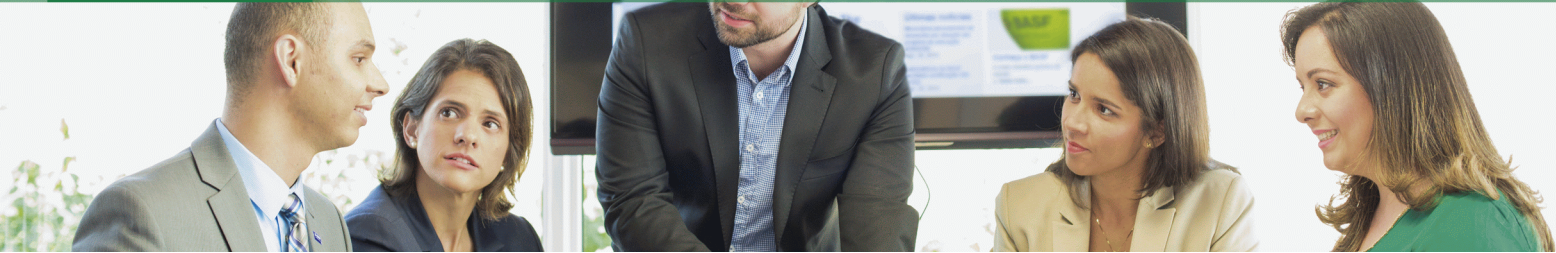


# The power of connected minds



## Werkstudent Key Account Management Coatings Refinish (m/w)

Wir sind das führende Chemieunternehmen der Welt, weil wir intelligente Lösungen bieten - für unsere Kunden und für eine nachhaltige Zukunft. Dazu vernetzen und fördern wir Menschen mit den unterschiedlichsten Talenten - weltweit. Das eröffnet Ihnen vielfältige Entwicklungschancen. Bei uns zählt Ihre Leistung ebenso wie Ihre Persönlichkeit, unabhängig von Alter, Herkunft, Geschlecht, sexueller Identität, Behinderung oder Weltanschauung. So werden aus Chancen Karrieren. Bei BASF.

Lacke der BASF Coatings geben Oberflächen Schutz, Farbe und Glanz. Bei Autolacken, Reparaturlacken und Beschichtungen für industrielle Anwendungen sind wir der Global Player der Industrie. Der Erfolg unserer Teams beruht auf innovativen Lösungen, enger Partnerschaft mit unseren Kunden und globaler Präsenz.

Mehr über die BASF Coatings GmbH erfahren Sie unter: <http://on.basf.com/Coatings>

### Was Sie erwartet

Werden Sie Teil unserer Einheit Key Account Management EMEA im Rahmen einer Praktikums-, Masteranden- oder langfristigen Werkstudententätigkeit in den Bereichen Vertrieb und Marketing.

- o Sie unterstützen unser Team tatkräftig bei der Planung der Truck-and-Bus-Projekte.
- o Zusätzlich zählt die Terminverfolgung von Truck-and-Bus Prüfaufträgen zu Ihren Aufgaben.
- o Technikereinsätze stimmen Sie mit den Kunden ab, wobei Sie diese schließlich koordinieren und überwachen.
- o Im Tagesgeschäft kommunizieren Sie mit Kunden zu Lieferungen, Farbton, Qualität, Sicherheitsbestimmungen bis hin zu allgemeinen Informationen.
- o Sie koordinieren Aktivitäten und Meetings mit dem Portfoliomanagement, dem technischen Kundenservice sowie Laboren und erstellen Präsentationen.

### Was wir erwarten

- o Sie befinden sich im fortgeschrittenen Studium der Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen oder Chemie und überzeugen durch hervorragende Studienleistungen.
- o Idealerweise konnten Sie bereits erste praktische Erfahrungen in einer vergleichbaren Position im Vertrieb sammeln.
- o Sie sind im Umgang mit MS Office versiert und nutzen vor allem MS PowerPoint gekonnt, um Ihre Arbeitsergebnisse zu präsentieren.
- o In Gesprächen und Präsentationen überzeugen Sie sowohl auf Deutsch als auch auf Englisch.

### Wir bieten

Sie sind vom ersten Tag an Teil des BASF-Teams. Bei uns steigen Sie in

### Einsatzgebiet:

Vertrieb

### Standort:

BASF Coatings GmbH, Münster

### Arbeitszeit:

Teilzeit

### Vertragsart:

Befristet

### Referenzcode:

DE55859465\_UNI\_1

### Ihre Bewerbung erreicht uns online über

[www.basf.de/karriere](http://www.basf.de/karriere)

### Ihre Fragen beantworten wir gern:

Tel.: 00800 33 0000 33

E-Mail: [jobs@basf.com](mailto:jobs@basf.com)

anspruchsvolle Arbeitsgebiete ein und übernehmen spannende Aufgaben und nach Möglichkeit Teilprojekte in einem interdisziplinären Arbeitsumfeld. Ergänzend bieten die BASF Standorte unterschiedliche Möglichkeiten wie Führungen oder Workshops an, um BASF näher kennen zu lernen. So gewinnen Sie vielfältige Einblicke und Erfahrungen bei dem größten Chemieunternehmen weltweit.

Bitte bewerben Sie sich online mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive der Angabe Ihrer Verfügbarkeit.

Informationen zu Praktika: [www.basf.com/praktikum](http://www.basf.com/praktikum)

**Werden Sie Teil des besten Teams mit einem Netzwerk von mehr als 110.000 Mitarbeitern weltweit. Sie möchten mehr erfahren? Treffen Sie unsere Mitarbeiter im Chat auf [http://www.on.basf.com/ConnectedMinds\\_Germany](http://www.on.basf.com/ConnectedMinds_Germany)**